

Curso

AGENTE INMOBILIARIO

Certificado en Perú

Acreditado por el



PRESENTACIÓN

El mercado inmobiliario es uno de los sectores más dinámicos y competitivos de la economía actual. Convertirse en un Agente Inmobiliario exitoso requiere una combinación de conocimiento, habilidades prácticas y una sólida red de contactos. En el Instituto San José del Sur, hemos diseñado un **Curso Especializado de AGENTE INMOBILIARIO** que te preparará para enfrentar los desafíos y aprovechar las oportunidades que este sector ofrece.

Certificación Oficial

Nuestro Curso Agente Inmobiliario cuenta con **autorización oficial** del Ministerio de Vivienda, con el cual podrás ejercer la intermediación inmobiliaria en todo el Perú.

Esta certificación te permite trabajar legalmente como agente inmobiliario a nivel nacional, abriendo puertas en todo el mercado peruano.



Convenio Oficial con



PERÚ

Ministerio
de Vivienda, Construcción
y Saneamiento

Licenciado por



PERÚ

Ministerio
de Educación

¿POR QUÉ ESTUDIAR CON NOSOTROS?



Plataforma Educativa Virtual

Tendrás acceso a material descargable, grabaciones, contratos, plantillas y guiones listos para usar.



Workshops

Accede a capacitaciones exclusivas en inteligencia artificial aplicada a bienes raíces e inversiones inmobiliarias, para que estés un paso adelante en el mercado.



Excusiones Inmobiliarias

Visita proyectos, aprende captación y simula visitas con clientes reales en campo.



Comunidad Privada de Agentes

Formarás parte de una red exclusiva de agentes, donde encontrarás networking, oportunidades reales y una blosa de propiedades solo para alumnos.

**Tendrás una FORMACIÓN PRÁCTICA,
no solo teórica**



DIRIGIDO A

Nuestro curso está dirigido a **aquellos que buscan iniciar su carrera en el sector inmobiliario**, así como a profesionales que desean actualizar y perfeccionar sus competencias. A través de una formación integral y actualizada, te proporcionaremos todas las herramientas necesarias para destacar en la intermediación de bienes raíces, desde la captación de propiedades hasta la negociación y cierre de ventas.

REQUISITOS

Para poder llevar el curso debes cumplir con los siguientes requisitos:

- ✓ Ser mayor de edad
- ✓ No contar con antecedentes penales

 **Te sientes
preparado
para empezar
tu formación
HOY ?**



MALLA CURRICULAR

Módulo 1



Estudios Generales

- Liderazgo y Desarrollo Organizacional
- Éticas en actividades inmobiliarias
- Herramientas informáticas
- Matemática básica
- Lenguaje y redacción

Módulo 2



Aspectos Legales Aplicables a la Gestión Inmobiliaria

- Derecho inmobiliario
- Derecho civil patrimonial
- Derecho penal
- Licenciamiento urbano
- Análisis de la Ley 29080, Ley de Creación del Registro del Agente Inmobiliario

Módulo 3



Aspectos Financieros, Contables, Tributarios, Estadísticas y de Avalúo

- Aspectos tributarios
- Tasaciones inmobiliarias
- Estadística inmobiliaria
- Financiamiento inmobiliario
- Técnicas de tasación de inmuebles

Módulo 4



Administración y Marketing, Comercialización, Negociación y Gestión Comercial

- Marketing inmobiliario
- Administración inmobiliaria
- El mercado inmobiliario actual
- Gestión comercial
- Gestión del agente inmobiliario
- Técnicas de investigación de mercado

Módulo 5



Urbanismo y Arquitectura

- Planificación y desarrollo urbano
- Catastro urbano
- Arquitectura de interiores
- Lecturas, expresión gráfica e interpretación de planos

Muchos enseñan teoría...
Nosotros te enseñamos a
GENERAR INGRESOS



NUESTROS DOCENTES

José Velez

Abogado titulado de la Universidad de Lima con más de 7 años de trayectoria en el sector inmobiliario y con experiencia en organizaciones reguladas por la SBS y la SMV.



Mariana Altamirano

Abogada tributarista titulada por la Pontificia Universidad Católica del Perú. Ejerció como Gerente del área de Tax Consulting en PriceWaterhouseCoopers.



Braulio Villanueva

Socio principal Estudio Villanueva & Mendez Abogados. Ex jefe del Centro Hipotecario del BBVA con más de 25 años de experiencia en la gestión y optimización de productos financieros y créditos hipotecarios.



José Cieza

Ingeniero Economista de la Universidad Nacional de Ingeniería. Jefe comercial y Marketing de proyectos inmobiliarios. ICASA - Walling Constructora.



Marcos Velazco

Titulado en periodismo, con maestría concluida en relaciones públicas. Profesional de las comunicaciones con sólida trayectoria y conocimiento especializado en el sector inmobiliario.



Miguel Bazalar

Consultor en Marketing Digital Inmobiliario con más de 6 años de experiencia. Asesor en medios digitales para importantes empresas desarrolladoras.



Victor Avellaneda

Arquitecto con 10 años de experiencia en diseño, planificación y ejecución de proyectos. Arquitecto proyectista en MP Arquitectura y Construcción.



Luis Hutchinson

Magister en Gestión y Dirección de Empresas y Constructoras e Inmobiliarias (MDI) - PUCP y Universidad Politécnica de Madrid. Asesor y consultor de procesos municipales, licencias, etc.



Miguel Erazo

Profesional con 7 años de experiencia en marketing digital y creación de contenidos, con énfasis en pauta digital (orgánica y pagada).



BENEFICIOS

de estudiar el curso de
Agente Inmobiliario



Metodología Práctica

Incluye casos de estudio, simulaciones de ventas y ejercicios prácticos que facilitarán el uso efectivo de lo aprendido en contextos del mundo real.

Registro del Código

Te ayudamos con la gestión completa del registro, facilitando tu acreditación oficial como Agente Inmobiliario.

BOLSA DE TRABAJO

Disponible para todos los graduados



OPORTUNIDAD

De generar ingresos mientras estudias

BENEFICIOS ADICIONALES



Taller de Marketing Digital Inmobiliario



50 Modelos de contratos inmobiliarios



Cursos virtuales:

- Captación de propiedades
- Negociación inmobiliaria



De regalo tendrás:

- 1 Manual Legal Inmobiliario
- 1 Manual de Inteligencia Artificial para el Agente Inmobiliario

TURNOS

Disponibles del curso

TURNO MAÑANA

Presencial

Clases: Lunes a viernes
De 9:00 a.m. a 1:00 p.m.
2 meses y medio

Semi Presencial

Clases: Martes a sábado
De 9:00 a.m. a 1:00 p.m.
2 meses y medio

TURNO NOCHE

Semi Presencial

Clases: Lunes a viernes
De 6:00 p.m. a 10:00 p.m.
2 meses y medio

Desde el primer módulo aprenderás cómo trabajar

como Agente Inmobiliario en la práctica, aplicando técnicas utilizadas en el mercado actual.



Casos Reales

Aprende con situaciones del día a día del mercado inmobiliario.



Herramientas y entregables

Te llevas material listo para usar: Contratos, plantillas, guiones.



Herramientas Prácticas

Técnicas y recursos utilizados por profesionales activos.

CERTIFICACIÓN



Al concluir el curso y aprobar de manera satisfactoria todos los Módulos de Estudio, **el alumno recibirá una Certificación** a nombre del Instituto San José del Sur. Nosotros nos encargaremos del trámite para el registro de Agente Inmobiliario ante el



Asimismo, obtendrás como adicional:

Constancia de notas

Sesión de fotos

Contamos con
+500 Agentes Formados



Tú puedes ser
el próximo

**AGENTE
INMOBILIARIO**

¿LISTO PARA IMPULSAR TU CARRERA INMOBILIARIA?

Llámanos al



+51 908 885 858
+51 908 885 838
+51 908 885 821
+51 908 885 851

Samantha
Alejandra
Jessica
Judith



01 3183186



cursoagenteinmobiliario.pe



Curso agente inmobiliario Perú



curso@agenteinmobiliario.com



Te esperamos en

Pasaje Monteazul 180 Oficina 223, Segundo Piso
Centro Comercial Chacarilla - Santiago de Surco, Lima